



**Market Cadres**

02 40 16 10 61

marketcadres.nantes@gmail.com



Bienveillante, à l'écoute,  
motivée, tournée vers l'action

## Association reconnue d'intérêt général

Je rassemble, depuis déjà 25 ans, des cadres expérimentés en région nantaise. Je les accompagne dans leur recherche d'emploi et mets mon réseau à leur disposition.

### Mes expériences et réalisations :

- Créer les conditions favorables au retour à l'emploi : aider à rédiger CV et lettres de motivation, simuler des entretiens d'embauche, faciliter l'utilisation des réseaux sociaux, mettre en relation les membres avec des cabinets de recrutement et des entreprises
- Permettre à chaque membre d'aller de l'avant et de se réaliser individuellement en participant à la vie de l'association
- Garder le lien avec le monde professionnel : organiser des rencontres avec des cabinets de recrutement, des RH et des chefs d'entreprise, des coachs, des groupements d'employeurs, des sociétés de portage salarial...
- Animer un réseau de plus de 500 anciens adhérents
- Organiser des événements et participer aux salons de l'emploi.

### Mes atouts :

Excellente connaissance du tissu économique de la région, partenariat solide avec le MEDEF 44 et le CNAM notamment, richesse et diversité des profils de mes adhérents.

## Compétences et Profils disponibles

Expérimentés, nous représentons tous les secteurs d'activités et toutes les fonctions.

Nous vous proposons nos compétences dans le cadre de postes à plein temps, de prestations ponctuelles ou de missions longues.

Vous repensez votre stratégie d'entreprise, vous souhaitez améliorer vos ventes, vous réorganisez vos services, vous lancez un nouveau projet ?

Alors découvrez qui nous sommes, et contactez-nous !

## Sommaire

Direction d'entreprise et Direction opérationnelle	2
Management et Ingénierie	3
Développement commercial	3
Marketing, Communication, Innovation, R&D	4
Finance, Banque et Assurance	5
Ressources Humaines	5



## Direction d'entreprise et Direction opérationnelle



**Jean-Pierre Bacara**

06 74 93 29 23

jp.bacara.pro@orange.fr



soyoubuzz



Polyvalent, engagé, très réactif

### Responsable Administratif & Gestion - Adjoint de Direction PME

Manager de fonctions support pendant 30 années, sur deux continents, ouvert sur le futur, j'accompagne les personnes et les processus pour donner du sens à la performance.

#### Mes expériences et réalisations :

- Structurer un back office administratif, incitant tous les services internes à participer aux mutations numériques, intégrer la dématérialisation en accompagnant toujours ces nouveaux modes de travail
- Etablir et garantir la fiabilité des comptes sociaux dans le respect des délais
- Etablir et justifier bilans et comptes de résultats
- Elaborer, alimenter et analyser les tableaux de bord, budgets, prévisionnels, reporting...
- Contrôler la production des paies, la gestion RH (valider les déclaratifs, contrats, NAO, relations avec les IRP), initier les formations et la veille
- Jouer le rôle d'interface tant interne qu'externe avec les banques, les EC/CAC, les partenaires, et faire adhérer, appliquer, contrôler
- Accompagner le dirigeant dans ses choix stratégiques.

#### Mes atouts :

Force de proposition à l'écoute de tous avec un engagement permanent au service de tous les acteurs de l'entreprise, management d'équipe consultatif et attaché aux résultats, acteur de la formation au cœur de l'entreprise.



**Gilles Vergote**

06 74 00 61 07

gillesvergote62@gmail.com



Rigoureux, dynamique,  
tenace, polyvalent

### Directeur d'hôtel - Adjoint de Direction

Fort de 22 années d'expérience dans l'hôtellerie économique (établissements de 60 à 72 chambres), je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences au service d'un hôtel 2 ou 3 étoiles.

#### Mes expériences et réalisations :

- Augmenter le CA par la création et le suivi du Pricing Dynamique (établissement test)
- Animer une équipe de 4 à 8 collaborateurs (assistantes et femmes de ménage), assurer le recrutement et le suivi du personnel (planning, évaluations annuelles)
- Gérer un budget de fonctionnement et maîtriser les charges d'exploitation
- Respecter les procédures établies par l'hôtel ou la chaîne
- Maîtriser les divers canaux de distribution (OTAS)
- Développer et fidéliser une clientèle.

#### Mes atouts :

Analyse et connaissance du marché nantais afin d'élaborer la bonne stratégie tarifaire et augmenter le prix moyen des chambres. Capacité à identifier des solutions rapidement en réponse aux problèmes quotidiens.



**Jacky Pruneau**

06 59 73 27 64

jacky.pruneau@gmail.com



Adaptation, écoute, prise de recul,  
capacité d'initiative

### Direction et Contrôle de Bases Opérationnelles

30 années d'expérience internationale en exploration (Afrique, Moyen Orient, Asie).

#### Mes expériences et réalisations :

- Gérer et contrôler des bases et chantiers d'explorations pétrolières (entre 300 et 1500 salariés, CA de 100 K€ / j)
- Gérer un département de recherche géophysique (100 chercheurs, 50 projets, budget de 15 M€), sur les aspects financiers (gestion de budget, suivi des partenariats)
- Mettre en œuvre des logistiques lourdes sur des territoires hostiles (transports d'engins et de matières dangereuses, transits en douanes)
- Entretien des relations diplomatiques et politiques sur les territoires explorés
- Mettre en place et gérer un chantier sismique pour TNG Compagnie Russe
- Développer un brevet.

#### Mes atouts :

Management multiculturel et pluridisciplinaire, déploiement de stratégies, anglais professionnel.



## Management et Ingénierie



**Pierre Le Gléhuir**

06 26 34 28 88

p.leglehuir@gmail.com



doyou**buzz**

Dynamique, créatif,  
méthodique, collaboratif

### Responsable Méthodes Maintenance

Fort de mon expérience managériale dans les domaines des méthodes, de la maintenance et de la sécurité dans l'industrie, je conduis en équipe des projets d'amélioration et d'optimisation vers l'excellence.

#### Mes expériences et réalisations :

- Manager 3 personnes en direct, 30 techniciens en mode projet, et 10 personnes de façon transverse (responsables et coordinateurs techniques de région)
- Analyser, concevoir, déployer et suivre des indicateurs de performance maintenance et devis SAV
- Améliorer et optimiser la gestion des activités liées à la maintenance et aux méthodes
- Participer au développement de la GMAO (réfèrent technique GMAO Maximo IBM)
- Définir, harmoniser et déployer des gammes de maintenance
- Analyser la conformité des installations en lien avec la direction industrielle
- Etudier, développer et mettre en œuvre un service inspection.

#### Mes atouts :

La maintenance au service du business.

Fédérer une équipe autour d'un projet commun, valoriser les compétences, définir des objectifs clairs, entretenir un climat de confiance et célébrer les réussites.

## Développement commercial



**Didier Bellec**

07 86 26 80 23

bellec.blanchet@wanadoo.fr



Stratège, charismatique,  
performant, pragmatique

### Directeur Commercial

Forte expérience réussie dans les domaines de la vente, du management vertical ou transversal d'équipes, du marketing opérationnel et stratégique, de la gestion de budgets.

#### Mes expériences et réalisations :

- Elaborer et mettre en place des stratégies commerciales et marketing en France et à l'Export
- Définir des Business Plan, gérer et optimiser des budgets ventes et communication
- Recruter, animer et gérer des équipes de vente et de chefs de produits
- Négocier avec des grands comptes (B to B, B to B to C), développer la prescription auprès des grands donneurs d'ordres publics et privés
- Conduire, en relation avec l'ensemble des services concernés de l'entreprise (B.E, méthodes, logistique, achats, ...), des projets industriels à forts enjeux stratégiques et de CA.

#### Mes atouts :

Bilingue Anglais, anticiper les attentes des marchés, fédérer les équipes, identifier puis développer et fidéliser les clients.



**Marie-Laure Bordin**

06 18 48 00 68

marie-laure.bordin@gmail.com



Qualités relationnelles, persévérante,  
capacités d'adaptation, autonome

### Conseillère Commerciale - Chargée de Développement

12 ans d'expériences commerciales en France et à l'international.

#### Mes expériences et réalisations :

- Prospector et développer un réseau commercial
- Vendre, négocier des conditions commerciales et fidéliser une clientèle
- Conduire des études de marché et proposer des plans d'actions commerciales
- Mettre en œuvre des actions de communication : digital, print, organiser des événements
- Conseiller les entreprises pour optimiser leurs plans de formations (dispositifs et financements)
- Sourcer, évaluer, sélectionner et recruter du personnel
- Piloter et animer des actions de partenariats avec les prescripteurs
- Anglais, allemand courant. Espagnol intermédiaire.

- Secteurs d'activité : industries, BTP, distribution, services aux entreprises (TPE, PME, Groupes)
- Domaines de prédilection : santé et qualité de vie au travail, ergonomie, RSE, diversité

#### Mes atouts :

Créer des liens durables pour développer, force de persuasion, orientée résultats, qualités d'écoute, d'analyse et de conseil.



# Marketing, Communication, Innovation, R&D



**Alexa Meslet**

06 63 02 57 45  
alexa11@hotmail.fr



Organisée, autonome,  
bon relationnel, créative

## Responsable Marketing

16 ans d'expérience marketing en grande distribution spécialisée, dont 4 ans en omnicanal (réseau physique et e-commerce).

### Mes expériences et réalisations :

- Piloter une offre produit et service d'un réseau de magasins : assortiment produit à détenir, plan merchandising, plan promotionnel
- Définir et mettre en place une stratégie de repositionnement de marque et packaging de produits
- Définir et coordonner des actions relation clients : écran d'aide au choix en magasin, contenus ciblés sur internet, prise de rdv client sur internet
- Créer un site e-commerce
- Animer un site e-commerce : plan d'animation, choix de produit à mettre en avant, rédaction de contenu, SEO, analyse des KPI
- Manager une équipe de 15 personnes.

### Mes atouts :

Expérience marketing B to B appliquée à plusieurs marchés : papeterie, bricolage, jardinage, produits culturels et multimédia, pièces et réparation automobile.



**Pascale Le Marc**

06 52 18 57 72  
pascale.lemarc@gmail.com



Agile, proactive, enthousiaste

## Responsable Projets de Communication

20 ans d'expérience en tant que directrice de clientèle en agences de communication sur Paris. Je souhaite mettre mes compétences au service d'une agence ou d'une entreprise de la région nantaise.

### Mes expériences et réalisations :

- Définir le positionnement de communication
- Piloter la mise en œuvre du plan d'actions et la réalisation des supports de communication corporate et commerciale : print (presse, catalogues, brochures), digitaux (création de contenus, campagnes de newsletters, sites web BtoB), médias (TV, radio, affichage)
- Coordonner les chefs de projets, les équipes créatives et les fabricants pour assurer la qualité des réalisations
- Développer des partenariats avec des prestataires digitaux (facebook, dailymotion...) ou titres de presse pour renforcer l'efficacité des prises de parole
- Mettre en place les KPI (web et print) et analyser les résultats des campagnes.

### Mes atouts :

Profil à la fois stratégique et opérationnel, 10 ans de management d'une équipe de 5 personnes, forte adaptabilité à des marchés variés : expérience auprès de grands distributeurs, de mutuelles/assurances, de collectivités territoriales, de fabricants de matériels techniques.



**Odile Godard**

06 83 44 77 85  
odilegodard@orange.fr



Créative, pédagogue, tenace,  
curieuse, enthousiaste

## Responsable R&D / Innovation

Mon métier, c'est créer les aliments qui feront les succès commerciaux de demain ! Pour cela, je m'appuie sur près de 20 ans d'expérience en R&D et marketing.

### Mes expériences et réalisations :

- Piloter un service R&D : management d'ingénieurs et techniciens (7 personnes), élaboration et gestion d'un budget (300 K€), création et gestion d'un laboratoire (formulation, cuisine d'application, analyse sensorielle), définition de la stratégie de développements (roadmap à 2/3 ans)
- Manager des projets transversaux et développer des aliments variés (pains, biscuits, cakes, plats cuisinés, desserts lactés) depuis la formulation jusqu'à l'industrialisation
- Créer et animer un groupe de réflexion en utilisant les méthodes de stimulation de la créativité
- Créer un nouveau business destiné au marché de la nutrition clinique (personnes âgées) : élaboration du business plan, développement et industrialisation d'un aliment nutritionnel, mise en place d'une étude observationnelle publiée (19 EHPAD), lancement, prospection terrain.

### Mes atouts :

Alliance de compétences scientifiques, techniques, réglementaires et marketing. Sensibilité culinaire liée à 10 ans de collaboration avec des chefs étoilés. Expertise nutritionnelle. Animation d'équipes pluridisciplinaires.



## Finance, Banque et Assurance



**Valérie Merot**

06 64 22 05 38  
merotvalerie@free.fr



Esprit d'initiative, sens relationnel,  
force de proposition

### Responsable Administratif et Financier

Conseiller, élaborer et fiabiliser les indicateurs financiers selon le cadre de vos orientations stratégiques.

#### Mes expériences et réalisations :

- Optimiser les procédures administratives et comptables : comptabilité générale jusqu'au bilan et budgets prévisionnels
- Piloter la gestion financière des marchés publics : achats généraux, projets scientifiques, immobiliers et informatiques
- Gérer la fiscalité : déclarations et budgets prévisionnels (TVA, BIC, BNC, CVAE, CFE, CET, Taxe foncière, TVS, Déclarations SCI-SCPI, Contribution sur les Revenus Locatifs)
- Mettre en place des procédures informatisées pour les gestions comptables, fiscales, sociales et administratives
- Gérer la paie jusqu'aux déclarations sociales ; participation de l'employeur au financement de la formation professionnelle et à l'effort de construction
- Préconiser la création d'indicateurs de rentabilité financière en gestion immobilière.

#### Mes atouts :

Secteurs privé et public, pilotage de projets, management et accompagnement d'équipe.



**Estelle Bouhanna**

06 84 71 99 74  
estelle.bouhanna@wanadoo.fr



Sens de l'équité, assertive, curieuse

### Responsable Gestion des Opérations d'Assurance

9 ans de management en épargne assurance vie à Paris. Je souhaite mettre mon expertise et mon sens des responsabilités au service d'une entreprise d'assurance de la région nantaise.

#### Mes expériences et réalisations :

- Animer une équipe de gestionnaires épargne (14 collaborateurs) : contrôler la productivité et la qualité des opérations traitées (production et sinistres : fiches avec points de contrôle), conduire et formaliser les entretiens annuels d'évaluation, s'assurer de l'adéquation des compétences des collaborateurs avec les missions, compétences et objectifs attendus et mener les actions en découlant (montée en compétence, transferts pédagogiques, plan de formation)
- Contribuer aux projets transverses pour optimiser l'activité (GED, relances automatiques partenaires, délégations)
- Organiser des réunions de gestion avec les partenaires afin d'améliorer la relation client
- Rédiger des procédures de gestion (instruction d'un dossier sinistre, fiscalité, règlement).

#### Mes atouts :

Sens du service et de la qualité client, forte implication, expertise épargne assurance vie, sens des responsabilités.

## Ressources Humaines



**Valérie Lambert**

06 62 65 93 18  
LAMBERTvalerie@wanadoo.fr



Organisée, autonome,  
proactive, discrète

### Responsable Ressources Humaines

M'appuyant sur une solide expérience RH acquise dans des environnements multiculturels avec des enjeux politiques et économiques forts, j'ai la volonté de déployer une stratégie RH guidée par des valeurs humaines partagées.

#### Mes expériences et réalisations :

- Définir et mettre en place la politique formation, piloter la GPEC et gérer les carrières
- Animer les Instances du personnel (CE, DP, CHSCT) et négocier avec les représentants syndicaux
- Garantir le respect de l'application de la législation du travail, convention collective et accords, et assurer un appui aux managers et à la direction
- Conduire les projets RH et transversaux en cohérence avec la stratégie générale de l'entreprise
- Manager et fédérer une équipe pluridisciplinaire (5 personnes).

#### Mes atouts :

Expertise en management des RH et droit du travail dans différents secteurs d'activité auprès de structures PME ou ETI, approche à la fois stratégique et opérationnelle de la fonction RH, aptitude au travail en équipe et esprit entrepreneurial.